

NEWSLETTER



Recomendo
Business Network



EDIÇÃO 05 • SETEMBRO DE 2022



BENEFÍCIOS DE SER RECOMENDO

- 1) Alta taxa de Conversão - O networking do Recomendando possui uma taxa de conversão de 39% - 44%! Em outras palavras, quase metade de todas as conexões que você fizer aqui se tornarão oportunidades de negócio.
- 2) Temos reuniões que acontecem toda semana. É onde nascem as oportunidades.
- 3) Estamos em 3 países: EUA, Brasil e Portugal. Hoje temos uma extensa rede de empresas qualificadas e conectadas umas com as outras.
- 4) Movimentamos mais de 120 milhões de dólares em negócios.
- 5) Exclusividade de segmento por grupo. Ser indicado para qualquer demanda que surgir na sua área, por todos os participantes do seu grupo, sem precisar se preocupar com concorrência.

NEWSLETTER DO
RECOMENDO PORTUGAL

CONTEÚDO DA EDIÇÃO

Benefícios de ser Recomendando -
P1

Artigo - Como você responde
a vida, define sua jornada- P2

Post do Mês: 5 erros mais comuns
que todo empreendedor comete -
P4

Palestras de Setembro - P5

Nossas Mídias - P19

Jornada do Membro e
Membros Novos - P24

Mensagem do Presidente - P29

ARTIGO: COMO VOCÊ RESPONDE A VIDA, DEFINE SUA JORNADA

ALEXANDRE DAMIANI

FUNDADOR DO RECOMENDO | CONECTO PESSOAS, IDEIAS E NEGÓCIOS PELO MUNDO |
ESCRITOR | PALESTRANTE | PROFESSIONAL NETWORKER | RECOMENDO | AUTOR DO

Nós seres humanos temos sempre a sensação que nossos problemas são maiores que de outros que nos cercam. E algumas vezes podemos estar certos.

Temos também a falsa ideia de que os outros tem vidas melhores do que as nossas e que somos muito incompetentes para alcançar o sucesso que muitos ao seu redor já alcançaram.

Fazemos isto diariamente e sem perceber. Reclamar de nossos problemas e ficarmos frustrados por vermos os outros melhores do que nós.

Mas uma verdade que nunca nos falam, é que a diferença principal entre eu e você, é como reagimos aos problemas e desafios da vida. O que nos separa na maioria das vezes, não é minha capacidade maior ou menor, minha inteligência maior ou menor, minha força maior ou menor, mas sim, a minha resposta aos acontecimentos da vida.

Já passei por tantas fortes emoções em minha vida que daria para escrever alguns livros e tenho certeza que você que esta lendo este artigo também.

Já perdi emprego mais de uma vez, já quebrei mais de duas empresas, já perdi mais de três amigos, já me separei, já casei de novo, já escrevi um livro, já morei fora do país, já fiz duas graduações, duas pós e estou na luta para terminar meu mestrado, que confesso, que não encontrei ainda forças para isto.

Já cortei grama, limpei piscina, já fui corretor, sorveteiro e funileiro.

O que me difere de você, não são meus diplomas, são minhas respostas.

Se você responde ao mundo melhor que eu, está melhor que eu.

Se não responde, o mundo trava.

Se tem medo de responder, regride..

ARTIGO: COMO VOCÊ RESPONDE A VIDA, DEFINE SUA JORNADA

ALEXANDRE DAMIANI

FUNDADOR DO RECOMENDO | CONECTO PESSOAS, IDEIAS E NEGÓCIOS PELO MUNDO |
ESCRITOR | PALESTRANTE | PROFESSIONAL NETWORKER | RECOMENDO | AUTOR DO

Quando nos sentimos vítimas da situação, morremos todos os dias. O mundo vai te bater forte todos os dias, as pessoas vão bater forte todos os dias e como você responde, definirá se você será uma pessoa feliz e grata, ou triste e magoada.

A vida pode ser encarada como uma tarde de chuva, brincando de pega-pega, ou uma tarde de sol escaldante e suada.

A situação que acontece todos os dias do lado de fora do seu ser não pode definir o lado de dentro do seu ser.

Os fatos ,são apenas fatos, por isto não deixe que ele te impeça de ser o que quiser ser.

Não deixe que o mundo te diga que você não pode ou não merece. Lembre-se que Deus te criou para ser e merecer tudo desta vida. Não sou melhor ou pior do que você. Apenas tenho repostas melhores ou piores que você.

E sempre que estiver em dúvida em como responder a vida, vamos juntos nesta jornada, compartilhando e dividindo bons e maus momentos.

POST DO MÊS: 5 ERROS MAIS COMUNS QUE TODO EMPREENDEDOR COMETE



1. ACHAR QUE É AUTOSSUFICIENTE

Ninguém é autossuficiente. Todos nós precisamos uns dos outros, pois cada pessoa tem suas habilidades e capacidades específicas. É nesse somatório e na troca de experiências que todos saem ganhando. Isso é válido tanto pessoal quanto profissionalmente.

2. ACHAR QUE FAZER NETWORKING É PERDA DE TEMPO

Se pensas assim, não sabes o que é Networking, nem o poder que tens sobre seu negócio. Nunca é perda de tempo, pelo contrário, você só tem a ganhar. Invista tempo em fazer networking. Esse tempo em momentos difíceis pode salvar seu negócio.

3. MARKETING DE QUALQUER JEITO

Fazer marketing sem estratégia, de qualquer jeito, é um dos erros mais comuns de todo empreendedor. Alguns percebem logo e corrigem outros passam anos e muitas vezes não conseguem entender porque seu negócio não cresce. O empreendedor precisa conhecer seu público e direcionar seu marketing para esse público.

4. NÃO GANHAR CONHECIMENTO

O empreendedor tem que sempre estar evoluindo, aprendendo, conhecendo histórias de outros empreendedores.

5. MEDO DE INVESTIR EM SEU NEGÓCIO

O empreendedor que tem medo de investir em seu negócio, não acredita em seu produto. Aquele que acredita no que vende, ele tem certeza que vai prosperar e vai conseguir vender.

Portanto não pode ter medo. O medo trava e não deixa você ir para frente.

ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO BRACARA



Dia 07 de setembro

Rafael D' Azevedo

Gestor de Projetos

Palestra: Senso de Urgência e o impacto em seu negócio.

Resumo: O que é o Senso de Urgência e qual o impacto em seu negócio? Senso de Urgência é a habilidade de reconhecer o valor do tempo, ou seja, você entende a necessidade de saber priorizar o que de fato tem valor em seu negócio e por isso precisa de urgência naquilo que é menos relevante ou até mesmo desnecessário

É tomar decisões de maneiras pensadas, correndo riscos que sejam previamente calculados.

É perceber que haverá falhas no caminho, mas que elas devem ser corrigidas imediatamente e devem servir de aprendizado!

Um Senso de Urgência bem desenvolvido tem um impacto muito grande em seu negócio, tais como:

1. define prazos para você alcançar suas metas;
2. te ajudará a pensar nas prioridades;
3. te ajudará a organizar suas tarefas;
4. te ajudará a tomar a melhor decisão;
5. conseguir entregar o que for mais importante antes e não perder o prazo de uma tarefa ou atividade;



ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO BRACARA



Dia 14 de setembro

Carla Almeida

Consultora

Palestra: Você em Alta Performance

Você em alta performance com Carla Almeida

PALESTRA:

VOCÊ EM ALTA PERFORMANCE

CARLA ALMEIDA
Coach e Consultora

Watch on YouTube

Share

Recomendo

BRAGA BRACARA

The thumbnail features a woman (Carla Almeida) on the right side, smiling and wearing glasses and a leopard print scarf. The background is a vibrant green and blue with a network-like pattern. Text is overlaid in various colors and fonts, including a megaphone icon and a red play button. Logos for 'Recomendo' and 'BRAGA BRACARA' are also present.

ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO BRACARA



Dia 21 de setembro

Matheus Torres

Videomaker da Simples Forma

Palestra: Simplificando a Produção de Conteúdo

Resumo: Nesse momento aprender serão apresentados 10 sites que vão tornar a sua vida nas redes sociais muito mais "simples"!

Através desses sites você poderá baixar gratuitamente, e sem medo de direitos autorais, inúmeros itens para tornar seu conteúdo para as mídias sociais ainda mais interessantes do que já são.

Dentre os itens disponíveis para baixar você encontrará músicas, vídeos, ícones e muito mais!

O Matheus da produtora Simples Forma irá mostrar cada um dos sites, e compartilhar dicas e orientações pertinentes que você não pode perder!



ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO BRACARA



Dia 28 de setembro

Renata Villaça

consultora Imobiliária

Palestra: Mercado Imobiliário

Mercado Imobiliário - Renata Villaça

PALESTRA:

MERCADO IMOBILIÁRIO

BRAGA

RENATA VILLAÇA
CONSULTORA IMOBILIÁRIA

Watch on YouTube

Share

Recomendo

ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO PORTA NOVA



Dia 07 de setembro

Rafael D' Azevedo

Gestor de Projetos

Palestra: Senso de Urgência e o impacto em seu negócio.

Resumo: O que é o Senso de Urgência e qual o impacto em seu negócio? Senso de Urgência é a habilidade de reconhecer o valor do tempo, ou seja, você entende a necessidade de saber priorizar o que de fato tem valor em seu negócio e por isso precisa de urgência, daquilo que é menos relevante ou até mesmo desnecessário naquilo que é menos relevante ou até mesmo desnecessário

É tomar decisões de maneiras pensadas, correndo riscos que sejam previamente calculados.

É perceber que haverá falhas no caminho, mas que elas devem ser corrigidas imediatamente e devem servir de aprendizado!

Um Senso de Urgência bem desenvolvido tem um impacto muito grande em seu negócio, tais como:

1. define prazos para você alcançar suas metas;
2. te ajudará a pensar nas prioridades;
3. te ajudará a organizar suas tarefas;
4. te ajudará a tomar a melhor decisão;
5. conseguir entregar o que for mais importante antes e não perder o prazo de uma tarefa ou atividade;



ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO PORTA NOVA



Dia 14 de setembro

Anderson Silva

Psicólogo

Palestra: Vencendo a Procrastinação



ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO PORTA NOVA



Dia 21 de setembro

Valéria Lopes

Escritora e Revisora

Palestra: Construindo Pontes

Resumo: Construindo pontes

A palestra reuniu temáticas desenvolvidas por palestrantes anteriores: Rafael D’Azevedo, com o seu “senso de urgência”; Sílvia Valois e “a história que constrói”; Ronaldo Isaak e a certeza de que “Deus é amor” e Mônica Alves com o conceito de “prosperidade”.

Valéria começou convidando todos a assistirem a essas palestras que estão disponíveis no canal do Recomendando no YouTube. Em seguida, trouxe a reflexão sobre a etimologia da palavra problema: colocar diante dos olhos. Chamou a atenção para a distância adequada à visão – nem tão longe, nem tão perto.

Quanto ao senso de urgência, lembrou que o único tempo que verdadeiramente importa é o presente, mas estar 100% no presente é um grande desafio para todos. Nossa mente está sempre nos jogando para trás ou para a frente. Isto porque nem um nem outro são uma responsabilidade. Esta se joga no presente.

Trouxe a certeza de que todo mundo tem uma história para contar e que as pessoas precisam umas das outras. Nessa perspectiva, perguntou se a prosperidade não estaria nas coisas que dão sabor à vida, tais como: amor, perdão, gratidão, esperança, alegria. Não seria Deus tudo isso?

Concluiu com dois belos poemas – um de Fernando Pessoa e outro de Adélia Prado.

Se você quer saber quais são, assista à palestra



ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO PORTA NOVA



Dia 29 de setembro

Andrey Santtê

Escritoria e Revisora

Palestra: Como acabar com a procrastinação à frente do seu negócio"

Como acabar com a procrastinação à frente do seu negócio co... Share

PALESTRA:

ACABANDO COM A PROCRASTINHAÇÃO À FRENTE DE SEU NEGÓCIO

ANDREY SANTTÊ
Mentor de Empresas

Watch on YouTube

Recomendo

ENCONTROS DE SETEMBRO- GRUPO INVICTA



Dia 06 de Setembro,
Bruno Pereira
Gestor de Tráfego



"Escale seu negócio através dos anúncios on-line"

Resumo: O IAB Brasil revelou em sua pesquisa que em 2021 foram investidos R\$30,2 bi em publicidades digitais e 54% desse valor foi para os anúncios em redes sociais. O sonho que todos tinham de aparecer na TV hoje está ao seu alcance, e mais barato do que você imagina

Quando uma empresa é criada ela passa por 5 fases:

- Desconhecida
- Pouco Conhecida
- Conhecida
- Muito Conhecida
- Dominação

A maioria das empresas não passa nem do segundo estágio, mas quando ela passa a ser conhecida o jogo pode mudar, as filiais podem ser abertas e a possibilidade do seu negócio se tornar uma franquia começa a ser real.

Para sua empresa ter toda essa visibilidade, é fundamental que ela esteja na internet, fazer investimentos em TRÁFEGO PAGO e investir em REDES SOCIAIS



ENCONTROS DE SETEMBRO- GRUPO INVICTA



Dia 13 de Setembro,
Tereza Moura

Master Coach, Mentora de Produtividade

"Planejamento do tempo para alcançar objetivos"

Resumo: Você é daquelas pessoas que vivem a reclamar de falta de tempo, que não têm motivação, que têm dificuldade em manter o foco e a organização?

Sente-se constantemente sobrecarregado(a), ansioso(a), frustrado(a) e insatisfeito(a) com os resultados que tem obtido na sua vida?

Gostaria de ter mais tempo e liberdade para relaxar e viver o que é realmente importante pra você? E ainda se sentir mais tranquilo(a), realizado(a) pessoal e profissionalmente?

Se você respondeu "sim" a pelo menos uma dessas perguntas, assista a palestra toda através do link abaixo



ENCONTROS DE SETEMBRO- GRUPO INVICTA



Dia 21 de Setembro,
Cris Lima

Coach e Terapeuta para Mulheres

"Descubra o poder da autoestima em sua vida e nos negócios"

Descubra o poder da autoestima em sua vida e nos negócios c... [Share](#)

PALESTRA:
**DESCUBRA O PODER DA
AUTOESTIMA EM SUA VIDA E
NOS NEGÓCIOS.**

CRIS LIMA
Coach e Terapeuta para Mulheres

Watch on YouTube

Recomendo Business Network

GRUPO INVICTA PORTO

ENCONTROS DE SETEMBRO - GRUPO INVICTA



Dia 28 de setembro

Carla Almeida

Consultora

Palestra: Você em Alta Performance



NOSSAS MÍDIAS

RECOMENDO BN PORTUGAL NO YOUTUBE

O canal no Youtube do Recomendo Portugal entrou online em Julho com a apresentação do primeiro episódio do podcast "O início de tudo" e em setembro realizamos o terceiro episódio do podcast "Networking como ferramenta para seu negócio"

Com a chamada "O que ninguém fala sobre empreender em Portugal, eles falam". O canal irá, apresentar temas de empreendedorismo em Portugal e será conduzido por Márcia Bastos, Sócia Diretora do Recomendo BN Portugal e convidados.

Esse mês tivemos a participação do videomaker Matheus Torres da Simples Forma contando como iniciou o processo de empreender em Portugal e a importância do *Networking* nesse processo.

Clique no vídeo abaixo para assistir e se inscreva no canal.



RECOMENDO BN PORTUGAL NO SPOTIFY



Iniciamos em agosto nosso podcast no serviço de streaming Spotify. Agora você poderá também escutar nossos podcasts de qualquer lugar, a qualquer hora. Se inscreva em Recomendo BN Portugal Podcast.

Com a chamada "O que ninguém fala sobre empreender em Portugal, eles falam". O canal irá, apresentar temas de empreendedorismo em Portugal e será conduzido por Márcia Bastos, Sócia Diretora do Recomendo BN Portugal e convidados.

Esse mês teremos a participação do videomaker Matheus Torres da Simples Forma

Clique no LINK abaixo para ouvir e não deixe de seguir.



NOVO EPISÓDIO DE PODCAST

NETWORKING COMO FERRAMENTA PARA SEU NEGÓCIO

O que ninguém fala sobre empreender em Portugal! Eles falam! - Recomendo BN Portugal

RECOMENDO BN PORTUGAL NO AMAZON MUSIC



E estamos também no Amazon Music. Só clicar no Link abaixo para ouvir



O que ninguém fala sobre empreender em Portugal! Eles falam! - Recomendo BN Portugal

NETWORKING COMO FERRAMENTA PARA SEU

10 de out de 2022

O que ninguém fala sobre empreender em Portugal! Eles fal...

Bate-papo sobre o empreendedorismo! O planejamento, a chegada, as oportunidades e os

PRÓXIMOS ENCONTROS CONFIRMADOS

Seguem os convites para os próximos eventos com os palestrantes já confirmados.

Esses convites são emitidos todas as semanas em nossas mídias sociais com os links para inscrição.

CLICAR NO LINK ABAIXO

Eventbrite

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios do Porto

COM:
MIRNA ROCHA
Educatória especializada em financiamento habitação em Portugal

Palestra : O que é necessário para obter o financiamento bancário para comprar a casa própria

Você é o nosso convidado
Venha se apresentar ao nosso Grupo!

11/10
Horário: 19h:15

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Campo dos Mártires da Pátria 144-A, 4050-368, Porto

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça a sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios de Braga

COM:
Pedro Mota
Contabilista da Bragascrita

Palestra : Portugal 2030 - Apoio às Empresas

Você é o nosso convidado
Apresente seu negócio!

Data: 12/10
Horário: 9h:45

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça a sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios de Braga

COM:
Isaías Alves
da Idea4web

Palestra : O papel das vendas nos negócios

Você é o nosso convidado
Apresente seu negócio!

Data: 19/10
Horário: 9h:45

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça a sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios de Braga

COM:
Andrey Santtê
Consultor e Mentor de Empresários

Palestra : Quanto custa seu tempo?

Você é o nosso convidado
Apresente seu negócio!

Data: 26/10
Horário: 9h:45

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça a sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios de Braga

COM:
CRIS LIMA
Coach e Terapeuta para mulheres (especialista em relacionamentos)

"Descubra o poder da autoestima em sua vida e nos negócios."

Você é o nosso convidado
Apresente seu negócio!

Data: 12/10
Horário: 19h:15

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga

Recomendo*
Rodada de Networking
VOCÊ ESTÁ CONVIDADO!

Fortaleça a sua rede de contatos, crie oportunidades e parcerias na melhor Rodada de Negócios de Braga

COM:
BIANCA LOUBACK
Videomaker da Simples Forma

"Video e Rede Social: Que peso tem?"

Você é o nosso convidado
Apresente seu negócio!

Data: 19/10
Horário: 19h:15

Telefone: +351 968 055 629
Endereço: Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga

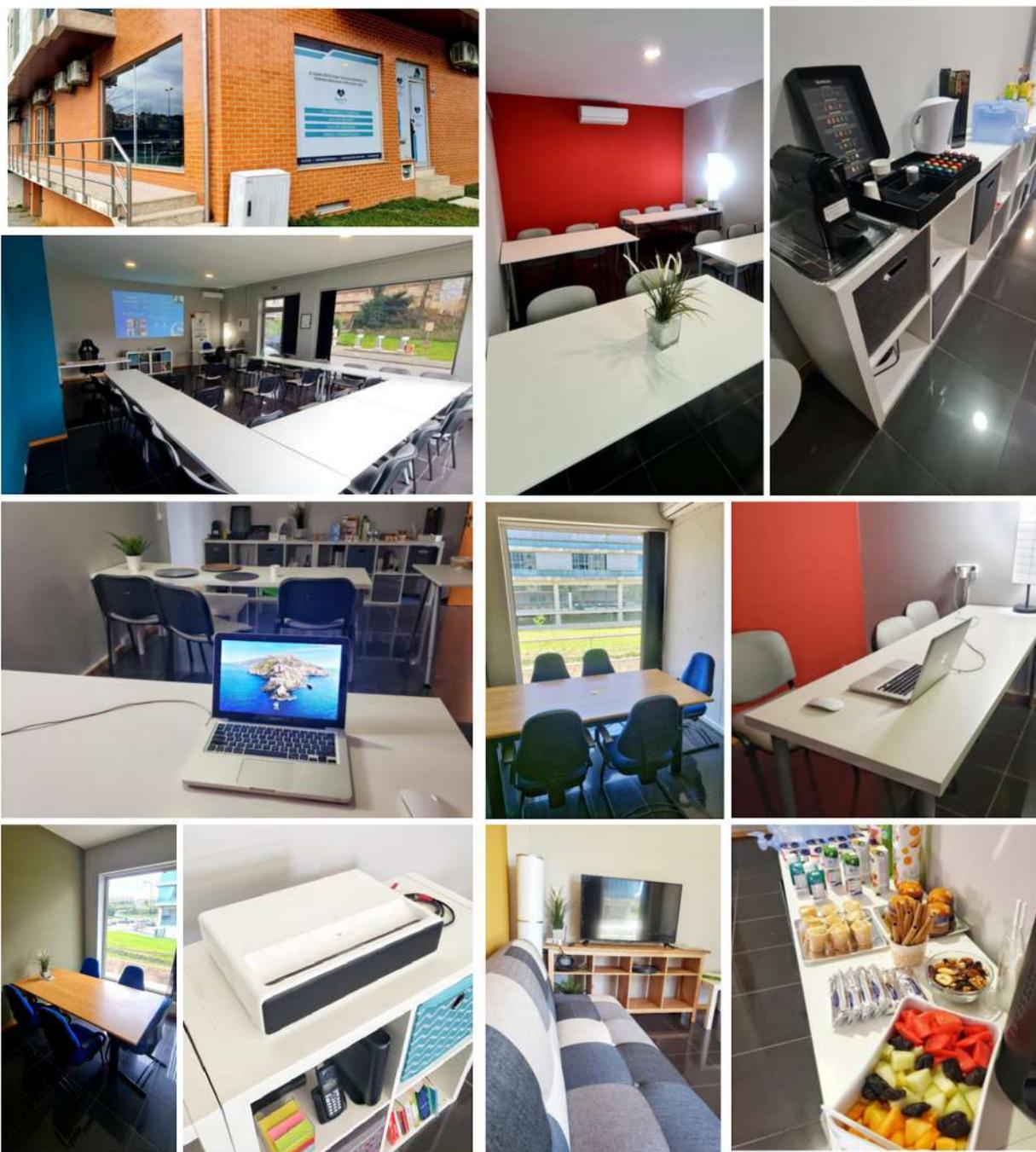
Gostava de palestrar em algumas de nossas reuniões? Nos procure para agendamos o dia e o grupo!

NOSSO ESPAÇO EM BRAGA

Um dos nossos diferenciais é nosso espaço em Braga, com salas de formação, reunião e espaço de cowork, um espaço único onde desenvolvemos nossos encontros, atividades de networking e geramos um ambiente empreendedor, com muita troca e conexão com nossos membros e convidados.

Espaço que nossos membros podem utilizar para reuniões, trabalho e formação.

Aqui você pode trabalhar receber clientes e dar formação, valores muito abaixo do mercado, flexibilidade de horário e final de semana.



JORNADA DO MEMBRO

HELENA DO PASSO NEVES

ADVOGADA



A dor como degrau

Todos nós passamos por momentos de dor e de luto. Não adianta fugir nem forjar uma falsa alegria. O sofrimento sempre pode nos alcançar. No entanto, também nessas situações, temos duas escolhas: cultivar a tristeza e começar a morrer aos poucos, ou controlar os pensamentos destrutivos, literalmente expurgá-los e buscar superar a dor. Esta foi a minha decisão.

Desde bem pequena, o Direito me atraía. Na escola, eu sempre era convocada a defender os colegas diante de uma injustiça qualquer. Isto porque eu agia de maneira investigativa: queria conhecer todos os lados envolvidos nas situações, construía uma argumentação consistente baseada em fatos, e apresentava uma solução para o problema. Dessa maneira, o meu dom para a Advocacia foi se desenvolvendo.

Quando chegou o momento de escolher o curso universitário, não tive dúvidas. Fui aprovada no vestibular, estudei muito e, imediatamente após minha formatura, fiz a prova da Ordem dos Advogados do Brasil sendo aprovada com nota máxima.

Comecei a advogar, mas eu tinha uma outra paixão: a vida acadêmica, a possibilidade de formar jovens para o exercício do Direito. Assim, ingressei na Universidade Estácio de Sá e, além de professora em diversas unidades, fui diretora do departamento de Direito. Foram 17 anos advogando e formando novos advogados.

Nesse ínterim, casei-me, e tivemos duas filhas lindas, que são os motivos pelos quais eu e meu marido procuramos progredir cotidianamente.

Tudo parecia correr bem em minha vida quando, em 2014, perdi minha mãe. Foi um processo longo de muita dor e sofrimento e, em 2016, sem que houvesse me recuperado do primeiro luto, minha avozinha nos deixou também.

JORNADA DO MEMBRO

HELENA DO PASSO NEVES

ADVOGADA



Paralelamente, a violência explodia no Rio de Janeiro, minha cidade natal, e a vida parecia insustentável. Eu me sentia mergulhada na tristeza e no medo.

Foi quando, juntos, posicionamo-nos abertos a uma mudança radical. Portugal seria o nosso destino. Decidir sair do ciclo da dor, que muitas vezes nos leva à depressão, é algo que não se consegue sozinho. Nesse sentido, o amor do meu marido, das minhas filhas e de pessoas mais próximas, além da fé, foi a base para a transformação que foi se operando em nossas vidas.

Mergulhei nos estudos e fui aprovada para o Doutorado na UMinho. Contudo, a chegada aqui exigiu muito esforço e resiliência.

Mesmo com a carteira da OA (Ordem dos Advogados de Portugal), ter clientes não foi automático. Eu e meu marido precisamos trabalhar fora de nossa área, aproveitando cada oportunidade que aparecia. No entanto, as dificuldades enfrentadas não nos desanimou. Ao contrário, fortaleceu nossa união, fortaleceu a nossa família e nos ajudou a nos estabelecermos aqui. Enquanto isso, fui estudando o Direito Português, principalmente tudo o que dizia respeito às necessidades dos imigrantes.

Em 2020, encontrei o Recomendo Business Network, tornando-me um dos primeiros membros da organização. Hoje participo dos dois grupos que existem aqui em Braga: o Bracara e o Porta Nova.

Sempre dei valor ao Network. Creio que, em todas as profissões, quando o cliente se sente bem atendido em suas necessidades e quando a parte contratada entrega mais do que promete, esse cliente vai recomendar aquele profissional que o atendeu. Esse princípio básico norteia a missão do Recomendo: ajudar o membro em suas conexões e, assim, impulsionar o seu negócio.

Comecei com uma sala alugada. Em seguida, compramos a sala onde constituímos o nosso escritório e, este ano, com 5 anos advogando regularmente em Portugal, expandimos nosso espaço de trabalho e de atuação.

Compramos mais uma sala, e o escritório está mais amplo, mais elegante e mais confortável para atendermos nossos clientes.

JORNADA DO MEMBRO HELENA DO PASSO NEVES ADVOGADA



Sem dúvida, pertencer à família Recomendo tem sido fundamental não só para o meu crescimento como advogada em Braga, mas também para a ampliação do nosso ciclo de amizades.

E foi a partir de conexões surgidas nessa empresa que veio a indicação, por um cliente, a participar do Concurso Melhor do Brasil no Mundo, promovido pela Revista High Profile. Ter recebido o troféu de Melhor Advogada Brasileira no Mundo ampliou ainda mais minha rede de relacionamentos e favoreceu a minha atuação em outros serviços necessários aos imigrantes brasileiros e de outras nacionalidades, em Portugal.

Hoje, sinto-me mais feliz, continuo a estudar para acolher o meu cliente e solucionar, legal e rapidamente, os processos referentes à cidadania, a todos os tipos de vistos, escrituras de imóveis, legalização de bens, enfim toda a gama de necessidades envolvidas na radicação neste país.

Aqui respiro segurança, bem-estar e, com muito empenho e sem perder tempo, desfruto do melhor da vida.

Com 22 anos de trabalho dedicado ao Direito, sinto-me cada vez mais realizada e sei que tenho muitas conquistas pela frente. O apoio que recebo de meus parceiros no Recomendo e o meu compromisso com essa instituição são as mãos que se entrelaçam e nos dão a certeza de que não estamos sozinhos.

Helena do Passo Neves
(+351) 930 656 629

JORNADA DO MEMBRO

ROMERO LOPES

ROMERO FAZ TUDO



Para além das ferramentas



Desde pequeno, tenho enorme curiosidade sobre como funcionam os equipamentos. Adorava uma chave de fenda e, se meu pai as deixasse a mão, podia contar que alguma coisa ia aparecer desmontada: despertador, rádio de pilha, autorama. O problema é que sempre sobravam peças quando eu ia tentar recompor o objeto. Meu pai, que era pintor de aeronaves, pintava a nossa casa todos os anos. Ele era um homem muito caprichoso e detalhista. Acho que herdei dele essa atenção às necessidades de reparo numa casa.

Nunca gostei de ler nem de escrever e fui me casar logo com uma professora de Português e que, agora, é escritora! Então deve ser verdade que há metades que se completam, porque ela não tem a menor paciência para concertos. Ela gosta de concertos!

Adoro viajar e, como perdi minha mãe muito cedo, e meu pai se casou novamente, aos 12 anos, comecei a explorar os recantos do Brasil. De carona! Naquela época, isso era possível.

Conheci minha esposa no colégio, mas, a princípio, éramos amigos do grupo de Teatro. Ela fazia Técnico em Turismo, e eu, Processamento de Dados. Saí do grupo de teatro da escola e fui fazer teatro profissional. Fui o protagonista da peça infantil Pinóquio e, com esse espetáculo, conheci o Brasil de Norte a Sul. No final da temporada, voltei ao Rio, e fui amarrado por ela.

Estamos casados há 42 anos e temos um casal de filhos e, agora, uma netinha. Este é o princípio da minha continuidade.

Foi por causa disso - da continuidade - que vim buscar as minhas origens portuguesas. Meu pai nasceu em Viseu, mas foi para o Brasil ainda bebê e nunca teve a oportunidade de conhecer a terra dele. Decidimos vir morar cá e precisamos trabalhar porque a vida cá é em Euro não dá para contar apenas com Real. Por isso, comecei a empreender através dos reparos de que toda casa necessita.

No Brasil, tinha uma pequena empresa com minha filha, que é arquiteta. Eu cuidava da administração da empresa. Trabalhávamos com avaliação imobiliária, principalmente. Muitas vezes eu a acompanhava, pois tenho uma memória espacial muito boa, e todos costumam dizer que sou um GPS, porque consigo aprender os caminhos muito rápido.

JORNADA DO MEMBRO

ROMERO LOPES

ROMERO FAZ TUDO

Gosto muito de marcenaria, mas ainda não encontrei onde me aprimorar por cá. Enquanto isso, saio a pintar paredes, consertar e desemperrar portas e janelas, limpar aquecedores, instalar tomadas; enfim, estou a fazer o que todos precisam, mas poucos sabem ou gostam de fazer. Eu gosto!

Sou detalhista, caprichoso e muito cuidadoso com aquilo que faço; por isso faço tudo devagar - não para abusar do cliente. Se vejo que o serviço vai me tomar mais do que três horas, quatro horas, sugiro que pague a diária porque sai mais em conta. Trabalho com calma, mas não enrolo! No entanto, meu cliente pode ter certeza de que o serviço ficará bem-feito e o local, limpo.

Se você precisar de pequenos reparos em sua casa, #chama o Romero! Eu lhe atenderei com muito gosto.

Romero Faz Tudo
Contactos:
(+351) 914 153 914

MEMBROS NOVOS



Bruno Pereira
Gestor de Tráfego

THP Digital
+351 939 477 449
@brunogestordetrafeço



Teka Farias
Personal Travel

Serviços: Realize seu sonho de viajar o mundo com preços incríveis! Assessoria personalizada desde o primeiro contato.
Contactos: viajecomtekafarias@gmail.com
(+351) 915 670 905 @tekafarias.pt



Cris Lima
Mentora de Mulheres -
Especialista em
Relacionamento

Serviços: Ajudar a transformar o seu relacionamento para que você se sinta feliz e realizada no amor e na vida.
Contactos: (+351) 910 165 525
@crislima.coach



Carla Almeida
Coach em Alta Performance,

Serviços: Consultoria especializada na Legalização de Imigração em Portugal
Contactos: (+351) 934 152 006
@sejalegalemportugal.oficial





ALEXANDRE DAMIANI

FUNDADOR DO RECOMENDO | CONECTO
PESSOAS, IDEIAS E NEGÓCIOS PELO
MUNDO | ESCRITOR | PALESTRANTE |
PROFESSIONAL NETWORKER |
RECOMENDO | AUTOR DO LIVRO
VERDADE FINANCEIRA | MENTOR DE
NEGÓCIOS | METAVERSO

MENSAGEM DO FUNDADOR DO GRUPO RECOMENDO

Como anda sua imagem com as pessoas?

Como anda sua imagem? Sua credibilidade? Sua reputação?

Tenho visto muito nas redes, muitos personagens, que quando conhecemos na vida real, percebemos que são duas pessoas diferentes. Já passou por isto?

Vejo que inconscientemente, as pessoas estão criando personas feitas para agradar. Personas feitas para serem aceitas, admiradas e até amadas. Mas não são elas de fato.

Ser verdadeiro, mostrar sua essência, não vai agradar a todos, mas deixa te contar um segredo, nenhum personagem que criar vai.

Então se agradar a todos é uma mentira criada para você querer tentar isto, seja você mesmo, que dá menos trabalho.

Invista em seus valores. Invista em suas crenças. Invista na felicidade de poder ser quem você de fato quer e foi criado para ser. Não busque se comparar ao outro. Se for olhar para o lado, busque inspiração.

Um dos grandes desafios é saber que sua vida está aberta para todos e mesmo assim, viver é viver, sem ter a vergonha de ser feliz.

Então, se quiser construir uma rede de amigos, parceiros, cliente, fornecedores e admiradores, relaxe e dedique-se a ser a Sua melhor versão.

Entregue mais do que o combinado.

Seja sempre uma pessoa de boas notícias (as notícias ruins só conte a quem pode te ajudar ou faz parte da notícia).

Traga sempre uma energia positiva e distribua elogios e economize críticas.
Viva com mais amor a você mesmo.

A imagem é muito mais do que uma foto ou um *like*. A imagem representa você, sua vida e sua jornada.

NOSSOS CONTACTOS E MÍDIAS

SÓ APONTAR SUA CÂMERA PARA OS QR CODES



Rua Padres Carmelitas 32 Tenões Braga



+351 968 055 629